

序号	分行	需求岗位	岗位类别	招聘人数	工作地点	岗位职责	社会招聘条件
1	南京分行	对公客户经理	销售类	若干	南京市，无锡市，南通市，扬州市，连云港市，徐州市	<ol style="list-style-type: none"> 负责开展客户信息收集、整理和分析，实施全行业务发展战略和营销策略； 负责开展客户的营销拓展并维护良好的客户关系； 负责客户的贷前调查、贷中管理、贷后检查和收贷收息以及金融产品与服务的综合营销； 负责办理职责权限范围内的其他业务。 	<ol style="list-style-type: none"> 40周岁（含）以下，大学本科（含）以上或全日制大专（含）以上学历； 具有2年（含）以上相关岗位工作经验，或经济类、金融类、会计类、审计类、财务管理类、营销类相关专业毕业； 熟悉银行各项公司业务产品和当地市场环境； 具有较强的市场开拓能力、分析判断能力和公关谈判协调能力，具有较强的工作责任心和团队协作精神，具有丰富的客户资源。
2	南京分行	普惠客户经理	销售类	若干	南京市，无锡市，南通市，扬州市，连云港市，徐州市	<ol style="list-style-type: none"> 负责普惠金融业务市场营销与拓展； 负责对小微企业、个体工商户、一般自然人进行信贷调查、分析、评估与风控，开展普惠金融信贷投放工作； 负责办理职责权限范围内的其他业务。 	<ol style="list-style-type: none"> 40周岁（含）以下，大学本科（含）以上或全日制大专（含）以上学历； 具有2年（含）以上相关岗位工作经验，或经济类、金融类、会计类、审计类、财务管理类、营销类相关专业毕业； 熟悉银行各项普惠产品和当地市场环境； 具备较好的市场拓展、沟通协调以及风险识别、控制能力，掌握一定的会计和财务知识，有客户资源者优先。
3	南京分行	零售客户经理	销售类	若干	南京市，无锡市，南通市，扬州市，连云港市，徐州市	<ol style="list-style-type: none"> 负责服务个人客户并承担相关业务的拓展，包括个人负债类产品、个人资产类产品和个人中间业务类产品； 负责建立并维护客户关系，组织实施营销活动，做好尽职调查、业务落地、内部协调、贷后管理和客户续约等工作； 负责办理职责权限范围内的其他业务。 	<ol style="list-style-type: none"> 40周岁（含）以下，大学本科（含）以上或全日制大专（含）以上学历； 具有2年（含）以上相关岗位工作经验，或经济类、金融类、会计类、审计类、财务管理类、营销类相关专业毕业； 熟悉银行各项零售产品和当地市场环境； 具备较好的市场拓展、沟通协调以及风险识别、控制能力，掌握一定的会计和财务知识，有客户资源者优先。
4	南京分行	理财经理岗	销售类	若干	南京市，无锡市，南通市，扬州市，连云港市，徐州市	<ol style="list-style-type: none"> 负责客户信息资料的搜集、完善、整理与建档； 负责潜在客户的营销，通过有针对性的服务将其转化为本行客户； 针对客户和潜在客户设计个性化理财方案，进行一对一的理财服务； 解答客户理财业务咨询，协助客户办理有关非现金交易类业务； 搜集并反馈客户需求，提出零售产品及服务的合理化建议。 	<ol style="list-style-type: none"> 40周岁（含）以下，大学本科（含）以上或全日制大专（含）以上学历； 具有2年（含）以上相关岗位工作经验，或经济类、金融类、会计类、审计类、财务管理类、营销类相关专业毕业； 相貌端正具有亲和力，普通话标准流利，能够较好地与客户沟通； 具有丰富的客户资源，具备AFP/CFP（金融理财师）证书，具有证券、保险、外汇、基金等从业资格或相关专业证书者优先。