

恒丰银行青岛分行社会招聘岗位汇总表

序号	分行	需求岗位	招聘人数	工作地点	岗位职责	社会招聘条件
1	青岛分行	支行主要负责人	若干	青岛	(1) 围绕年度经营计划，在总分行条线相关制度指引下，管理、决策、指导支行各项业务发展，负责组织完成本行各项计划和任务； (2) 统筹安排支行工作，督导工作进展，建立健全考核机制，传达总分行相关业务条线工作指引； (3) 根据当地市场环境特点，分析、预测市场前景，提出发展战略计划； (4) 根据总分行相关规章制度、管理办法、操作规程，指导管理支行会计工作，加强支行合规内控管理及反洗钱管理； (5) 完成职责范围内的其他工作。	(1) 年龄50周岁（含）以下，大学（含）以上学历； (2) 相关岗位工作年限5年（含）以上，具有同级职务或在下一级职务任职年限满2年； (3) 具有较强的市场开拓能力和营销能力，了解国家经济、金融方针政策，熟悉财政、税务、人行和监管部门的管理要求； (4) 熟悉银行业务和当地金融市场状况，具有较强的市场开拓和团队管理能力，并拥有丰富的客户资源； (5) 具有较强的责任心、职业道德和风险识别能力； (6) 无不良从业记录，符合监管部门要求的任职资格条件。
2	青岛分行	营销团队负责人	若干	青岛	(1) 对分行业务的营销工作进行有效管理，确定及调整团队营销策略，组织推动各项营销工作的落地； (2) 积极调查市场，主动接触客户，通过不断密切的合作关系，提高已有客户在分行的综合收益，并通过各种合规途径挖掘新客户； (3) 在选择优良客户、及时准确掌握市场动态和客户经营情况变化的基础上，及时发现风险并采取有效措施化解风险； (4) 带领团队完成分行下达的各项业务指标。	(1) 年龄45周岁（含）以下，大学（含）以上或全日制大专（含）以上（县域支行可放宽至大专（含）以上）； (2) 相关岗位工作年限2年（含）以上； (3) 熟悉银行业务、企业财务和相关经济政策，拥有较丰富的客户资源，有较强的市场开发维护能力、公关能力和客户评价能力； (4) 具备较强的营销意识、团队管理及协调能力，业绩表现良好； (5) 通过银行业从业人员资格考试（公司信贷或个人理财或个人贷款）优先； (6) 如有能对分行产生重大贡献的业务资源，以上条件可适当放宽。
3	青岛分行	对公客户经理岗	若干	青岛	(1) 负责对客户的各项授信、贷款、贸易融资、票据、投资银行、担保、类信贷等业务进行授信前尽职调查、撰写调查报告，实行贷后检查、存续期管理、监督信贷资金的收回； (2) 积极调查市场，主动接触客户，通过不断密切的合作关系，提高已有客户在分行的综合收益，并通过各种合规途径挖掘新客户； (3) 在选择优良客户、及时准确掌握市场动态和客户经营情况变化的基础上，及时发现风险并采取有效措施化解风险； (4) 推进新的金融产品和服务项目，积极为客户办理代收代付、票据解付、信息咨询、财务顾问、资信调查、中介服务等中间业务。	(1) 年龄45周岁（含）以下，大学（含）以上或全日制大专（含）以上（县域支行可放宽至大专（含）以上）； (2) 相关岗位工作年限2年（含）以上； (3) 熟悉商业银行公司业务操作；熟悉当地市场，具有丰富的客户资源； (4) 具备较强的营销意识，具备广泛的政府机关、事业单位资源关系和较强的营销能力者优先考虑； (5) 通过银行业从业人员资格考试（公司信贷）优先； (6) 如有能对分行产生重大贡献的业务资源，以上条件可适当放。

序号	分行	需求岗位	招聘人数	工作地点	岗位职责	社会招聘条件
4	青岛分行	零售客户经理岗	若干	青岛	<p>(1) 做好负债客户的开发、维护和管理；宣传、推介新的零售业务品种；配合开展与本机构相关的各项工作，承办分行交办的其他工作；</p> <p>(2) 把握本行零售经营战略，熟练运用金融产品营销策略，结合本行优势和特色产品，积极开展市场营销工作，拓展新客户，营销各类金融产品，并做好老客户的维护和提升工作；</p> <p>(3) 深入所辖客户，了解客户的财务状况、经营状况，掌握客户的需求，为客户出谋划策，提供适合的金融产品组合和优质的金融服务，做好客户的理财顾问；协调并组织行内资源为客户提供全面、系统的金融服务，与客户建立良好的合作关系，培育并维护优良的客户群体；</p> <p>(4) 搜集、整理、反馈经济、金融以及客户需求的相关信息，及时反馈市场信息和风险预警信号。</p>	<p>(1) 年龄45周岁（含）以下，大学（含）以上或全日制大专（含）以上（县域支行可放宽至大专（含）以上）；</p> <p>(2) 相关岗位工作年限2年（含）以上；</p> <p>(3) 具有较强的营销能力，熟悉市场环境，具有评估客户的能力，能够及时发现业务机会；具有良好的综合素质，能向客户提供优质的服务；</p> <p>(4) 通过银行业从业人员职业资格考试（个人理财或个人贷款）优先；</p> <p>(5) 如有能对分行产生重大贡献的业务资源，以上条件可适当放宽。</p>
5	青岛分行	理财经理岗	若干	青岛	<p>(1) 负责本行发行的个人理财产品的营销和总、分行组织的营销活动的落实；</p> <p>(2) 负责客户的营销，依托CRM系统，实现对客户的维护、产品交叉营销、客户挖潜、产品和服务使用率提升；</p> <p>(3) 负责客户信息资料的搜集、完善、整理与建档；</p> <p>(4) 负责潜在客户的营销，通过有针对性的服务，将其转化和提升为本行客户；</p> <p>(5) 针对客户和潜在客户设计个性化理财方案，进行一对一的理财服务；</p> <p>(6) 严格按照理财产品说明书、产品合约及风险揭示书等销售文件里的信息和相关管理规定，对客户进行风险提示，按照“双录”要求完成销售。</p>	<p>(1) 年龄45周岁（含）以下，大学（含）以上或全日制大专（含）以上（县域支行可放宽至大专（含）以上）；</p> <p>(2) 相关岗位工作年限2年（含）以上；</p> <p>(3) 热爱理财岗位工作，具有较强的人际沟通能力、产品营销能力和组织协调能力；</p> <p>(4) 具有银行业从业人员职业资格考试（个人理财或个人贷款），AFP/CFP证书及证券、保险、外汇、基金从业资格证书者优先。</p>
6	青岛分行	普惠金融客户经理岗	若干	青岛	<p>(1) 负责开拓普惠业务渠道，寻求客户，了解客户需求，促成与客户的合作，完成普惠指标业绩；</p> <p>(2) 负责客户信息收集，为客户提供专业的普惠业务咨询；</p> <p>(3) 负责客户普惠贷款业务申请，并对客户的申请进行调查、分析、评估和初审，撰写调查报告；</p> <p>(4) 负责维护客户关系，为客户提供优质的普惠业务贷前、贷中、贷后服务；</p> <p>(5) 跟进客户普惠贷款资金偿还，催收客户逾期融资；</p> <p>(6) 管理维护客户关系以及客户间的长期合作计划；</p> <p>(7) 与其他部门合作，完善核审流程，加强信用管理，降低风险及损失。</p>	<p>(1) 年龄45周岁（含）以下，大学（含）以上或全日制大专（含）以上（县域支行可放宽至大专（含）以上）；</p> <p>(2) 相关岗位工作年限2年（含）以上；</p> <p>(3) 熟悉商业银行公司业务操作；熟悉当地市场，具有丰富的客户资源；</p> <p>(4) 具备较强的营销意识，具备广泛的政府机关、事业单位资源关系和较强的营销能力者优先考虑；</p> <p>(5) 通过银行业从业人员职业资格考试（公司信贷）优先；</p> <p>(6) 如有能对分行产生重大贡献的业务资源，以上条件可适当放宽。</p>

序号	分行	需求岗位	招聘人数	工作地点	岗位职责	社会招聘条件
7	青岛分行	普惠金融产品经理岗	若干	青岛	<p>(1)负责传达总行普惠金融业务相关政策和制度，确保在分行范围内有效落实；</p> <p>(2)负责分行各机构普惠金融业务推动，营销考核等相关工作，确保本行普惠业务指标达成；</p> <p>(3)负责对接总行普惠金融业务其他相关工作。</p>	<p>(1)全日制大学（含）以上；</p> <p>(2)年龄40周岁（含）以下；</p> <p>(3)相关岗位工作年限2年（含）以上；</p> <p>(4)了解经济、金融、会计相关知识，了解普惠金融政策法规、产品及流程；</p> <p>(5)产品研发、市场开发、客户经理、渠道管理、信贷项目管理等相关工作经验，掌握小微信贷、互联网金融信贷、供应链金融或O2O金融领域知识，有过产品研发落地实践经验者优先；</p> <p>(6)通过银行业从业人员职业资格考试(公司信贷或个人贷款) 优先。</p>
8	青岛分行	投资银行产品经理岗	1	青岛	<p>(1)根据投行业务战略规划，分析研究投行业务产品动态、市场效果，进行产品设计、创新和推广；</p> <p>(2)掌握投行业务政策，负责相关业务在全行的营销、推动、支持以及项目牵头经营，包括牵头组建专业团队、经营复杂项目、客户营销、立项管理、前期论证与条款谈判、尽职调查、材料制作、投后管理等；</p> <p>(3)负责客户的开发和维护工作，直接面向投行业务核心客群，根据客户个性化需求，提供个性化、综合化投行服务；</p> <p>(4)负责分行投行业务制度建设、流程设计与优化、经营分析、日常统计与管理；</p> <p>(5)负责投行相关业务沟通，协调行内部门、行外平台及监管部门。</p>	<p>(1)全日制大学（含）以上；</p> <p>(2)年龄40周岁（含）以下；</p> <p>(3)相关岗位工作年限2年（含）以上；</p> <p>(4)具有银行、证券、基金、信托公司等相关岗位工作经验优先考虑；</p> <p>(5)熟悉国家经济金融方针政策，熟悉商业银行投资银行业务；</p> <p>(6)具有较强的人际沟通能力，团队协作能力，能承受较强的工作压力；具备较强的文字综合和语言表达能力，具备良好的职业操守、责任心强；</p> <p>(7)具备扎实的金融、财务或法律背景；拥有CFA、CPA或律师资格等专业资格优先考虑。</p>
9	青岛分行	同业金融产品经理岗	1	青岛	<p>(1)推广同业市场业务，确保相关业务指标达成；</p> <p>(2)围绕客户需求制订营销策略及服务方案；</p> <p>(3)维护并拓展客户网络，开展合作关系管理；</p> <p>(4)组织、策划业务营销活动，推动相关业务发展。</p>	<p>(1)全日制大学（含）以上，金融、经济、财务等相关专业；</p> <p>(2)年龄40周岁（含）以下；</p> <p>(3)相关岗位工作年限2年（含）以上，具有银行、券商、信托等相关工作经验优先考虑；</p> <p>(4)熟悉国家经济、金融方针政策及监管政策；</p> <p>(5)具有较强的文字撰写能力、语言表达能力和沟通协调能力。</p>

序号	分行	需求岗位	招聘人数	工作地点	岗位职责	社会招聘条件
10	青岛分行	交易银行产品经理岗	1	青岛	<p>(1)根据总分行年度计划指标，制定交易银行产品推动计划，并具体协助和督导计划指标完成；</p> <p>(2)指导和配合相应业务产品方案的应用、创新和推广，根据客户需求进行产品组合设计、流程控制安排、服务定价评估等，形成规范完整的交易银行金融服务方案；</p> <p>(3)调研区域市场环境、行业政策导向、同业竞争态势，规划并组织实施本行产品整体推广方案；</p> <p>(4)对业务开展情况通过分析报告、调研、数据统计、产品推动情况、一线的意见反馈等为上级领导提供决策依据；</p> <p>(5)交易银行业务各项数据报表的统计和上报；</p> <p>(6)上级交办的其他工作。</p>	<p>(1)全日制大学（含）以上，金融、经济、财务等相关专业；</p> <p>(2)年龄40周岁（含）以下；</p> <p>(3)相关岗位工作年限2年（含）以上，具有银行、券商、信托等相关工作经验优先考虑；</p> <p>(4)熟悉国家经济、金融方针政策及监管政策；</p> <p>(5)具有较强的文字撰写能力、语言表达能力和沟通协调能力。</p>
11	青岛分行	党建管理岗	1	青岛	<p>(1)认真贯彻执行党的方针、政策，工作中坚持组织原则，遵守组织纪律，执行分行党委有关决议，落实执行分行组织部的各项工作部署，具体业务工作所在所在党组织领导下开展；</p> <p>(2)协助落实好支部工作制度，如三会一课、主题党日、组织生活会、民主评议、谈心谈话等；</p> <p>(3)做好党员发展的流程管理，审查新发展党员和预备党员转正有关材料，把好党员发展预审关；协助做好党员思想分析，配合抓好党员教育管理工作；</p> <p>(4)做好党费收缴工作，按时足额上缴分行党委，年终做好党费管理使用情况总结；及时准确的为调入、调出党员办理组织关系转接；</p> <p>(5)做好党员、党组织信息管理系统维护工作，及时对“灯塔党建系统”内“发展党员纪实系统”“e支部系统”“党员信息管理系统”等数据库做好维护；</p> <p>(6)协助做好过硬党支部建设、党建课题研究、党员培训等工作；负责做好党务公开、信息报送和宣传报道等；</p> <p>(7)完成分行党委和所在党组织交办的其他党务工作。</p>	<p>(1)中共党员，对党忠诚、热爱党务工作，熟悉党规党纪；</p> <p>(2)全日制大学（含）以上；</p> <p>(3)年龄40周岁（含）以下；</p> <p>(4)相关岗位工作年限2年（含）以上；</p> <p>(5)具有较高的政治理论素养、政策水平和较强的文字组织能力，熟练使用办公软件，有一定的组织协调能力，熟悉党建工作流程。</p>
12	青岛分行	综合柜员岗	若干	青岛	<p>(1)受理客户业务办理申请，正确、高效地处理各项业务；</p> <p>(2)按要求处理错账、挂账等特殊交易，配合做好查询、冻结、扣划等业务，积极配合各项内外部检查；</p> <p>(3)按要求领用及管理现金、重要空白凭证、有价单证、印章、机具等物品；</p> <p>(4)营业期间，按要求保管相关原始凭证、记账凭证及各类纸质表格等业务资料；</p> <p>(5)负责办理职责权限范围内的其他业务。</p>	<p>(1)大学（含）以上(县域支行可放宽至大专（含）以上)，金融、经济、管理等相关专业；</p> <p>(2)年龄35周岁（含）以下，具有2年（含）以上金融相关岗位工作经历；</p> <p>(3)具有较强的责任心、职业道德和风险识别能力；</p> <p>(4)持有银行业从业资格证书、反洗钱从业资格证书以及反假货币上岗资格证书者优先。</p>

序号	分行	需求岗位	招聘人数	工作地点	岗位职责	社会招聘条件
13	青岛分行	信用审批部审查岗	2	青岛	(1)执行相关政策，健全风控流程及制度； (2)对客户资料进行全方位的信贷审查，贷款审批，组织落实与项目风险评审的各项事宜； (3)对审批业务的全阶段进行风险评估与监控。	(1)全日制大学（含）以上； (2)年龄40周岁（含）以下； (3)相关岗位工作年限2年（含）以上； (4)了解各项监管政策，熟悉我国金融法律法规，对宏观经济形势、相关行业政策有较深入的了解，具备较强的宏观经济分析及行业、客户分析能力，有较强的财务分析和风险把控能力者优先。
14	潍坊分行	营销团队负责人	若干	潍坊	(1)对分行业务的营销工作进行有效管理，确定及调整团队营销策略，组织推动各项营销工作的落地； (2)积极调查市场，主动接触客户，通过不断密切的合作关系，提高已有客户在分行的综合收益，并通过各种合规途径挖掘新客户； (3)在选择优良客户、及时准确掌握市场动态和客户经营情况变化的基础上，及时发现风险并采取有效措施化解风险； (4)带领团队完成分行下达的各项业务指标。	(1)年龄45周岁（含）以下，大学（含）以上或全日制大专（含）以上（县域支行可放宽至大专（含）以上）； (2)相关岗位工作年限2年（含）以上； (3)熟悉银行业务，熟悉企业财务和相关经济政策，拥有较丰富的客户资源，有较强的市场开发维护能力、公关能力和客户评价能力； (4)具备较强的营销意识、团队管理及协调能力，业绩表现良好； (5)通过银行业从业人员职业资格考试(公司信贷或个人理财或个人贷款) 优先； (6)如有能对分行产生重大贡献的业务资源，以上条件可适当放宽。
15	潍坊分行	零售金融部负责人	1	潍坊	(1)负责制定所在机构零售业务年度及阶段性发展规划，并根据总分行零售业务发展战略和经营策略组织拟订具体实施方案； (2)全面负责所在机构零售KPI的目标达成，监督并督促各岗位人员的业绩目标完成； (3)负责分行零售业务的营销和管理。	(1)年龄45周岁（含）以下，全日制大学（含）以上或硕士学位（含）以上（银行从业10年（含）以上者，可放宽至大学（含）以上）； (2)相关岗位工作年限3年（含）以上； (3)熟悉银行业务，熟悉市场环境，具有评估客户的能力，有较强的市场开发维护能力、公关能力和客户评价能力； (4)具备较强的营销意识、团队管理及协调能力，业绩表现良好； (5)通过银行业从业人员职业资格考试(个人理财或个人贷款) 优先。
16	潍坊分行	对公客户经理岗	若干	潍坊	(1)负责对客户的各项授信、贷款、贸易融资、票据、投资银行、担保、类信贷等业务进行授信前尽职调查、撰写调查报告，实行贷后检查、存续期管理、监督信贷资金的收回； (2)积极调查市场，主动接触客户，通过不断密切的合作关系，提高已有客户在分行的综合收益，并通过各种合规途径挖掘新客户； (3)在选择优良客户、及时准确掌握市场动态和客户经营情况变化的基础上，及时发现风险并采取有效措施化解风险； (4)推进新的金融产品和服务项目，积极为客户办理代收代付、票据解付、信息咨询、财务顾问、资信调查、中介服务等中间业务。	(1)年龄45周岁（含）以下，大学（含）以上或全日制大专（含）以上（县域支行可放宽至大专（含）以上）； (2)相关岗位工作年限2年（含）以上； (3)熟悉商业银行公司业务操作；熟悉当地市场，具有丰富的客户资源； (4)具备较强的营销意识，具备广泛的政府机关、事业单位资源关系和较强的营销能力者优先考虑； (5)通过银行业从业人员职业资格考试(公司信贷) 优先； (6)如有能对分行产生重大贡献的业务资源，以上条件可适当放宽。

序号	分行	需求岗位	招聘人数	工作地点	岗位职责	社会招聘条件
17	潍坊分行	零售客户经理岗	若干	潍坊、诸城、寿光、高密、昌乐	<p>(1) 做好负债客户的开发、维护和管理；宣传、推介新的零售业务品种；配合开展与本机构相关的各项工作，承办分行交办的其他工作；</p> <p>(2) 把握本行零售经营战略，熟练运用金融产品营销策略，结合本行优势和特色产品，积极开展市场营销工作，拓展新客户，营销各类金融产品，并做好老客户的维护和提升工作；</p> <p>(3) 深入所辖客户，了解客户的财务状况、经营状况，掌握客户的需求，为客户出谋划策，提供适合的金融产品组合和优质的金融服务，做好客户的理财顾问；协调并组织行内资源为客户提供全面、系统的金融服务，与客户建立良好的合作关系，培育并维护优良的客户群体；</p> <p>(4) 搜集、整理、反馈经济、金融以及客户需求的相关信息，及时反馈市场信息和风险预警信号。</p>	<p>(1) 年龄45周岁（含）以下，大学（含）以上或全日制大专（含）以上（县域支行可放宽至大专（含）以上）；</p> <p>(2) 相关岗位工作年限2年（含）以上；</p> <p>(3) 具有较强的营销能力，熟悉市场环境，具有评估客户的能力，能够及时发现业务机会；具有良好的综合素质，能向客户提供优质的服务；</p> <p>(4) 通过银行业从业人员职业资格考试（个人理财或个人贷款）优先；</p> <p>(5) 如有能对分行产生重大贡献的业务资源，以上条件可适当放宽。</p>
18	潍坊分行	理财经理岗	若干	潍坊、诸城、寿光、高密、昌乐	<p>(1) 负责本行发行的个人理财产品的营销和总、分行组织的营销活动的落实；</p> <p>(2) 负责客户的营销，依托CRM系统，实现对客户的维护、产品交叉营销、客户挖潜、产品和服务使用率提升；</p> <p>(3) 负责客户信息资料的搜集、完善、整理与建档；</p> <p>(4) 负责潜在客户的营销，通过有针对性的服务，将其转化和提升为本行客户；</p> <p>(5) 针对客户和潜在客户设计个性化理财方案，进行一对一的理财服务；</p> <p>(6) 严格按照理财产品说明书、产品合约及风险揭示书等销售文件里的信息和相关管理规定，对客户进行风险提示，按照“双录”要求完成销售。</p>	<p>(1) 年龄45周岁（含）以下，大学（含）以上或全日制大专（含）以上（县域支行可放宽至大专（含）以上）；</p> <p>(2) 相关岗位工作年限2年（含）以上；</p> <p>(3) 热爱理财岗位工作，具有较强的人际沟通能力、产品营销能力和组织协调能力；</p> <p>(4) 具有银行业从业人员职业资格考试（个人理财或个人贷款），AFP/CFP证书及证券、保险、外汇、基金从业资格证书者优先。</p>
19	潍坊分行	普惠金融客户经理岗	若干	潍坊	<p>(1) 负责开拓普惠业务渠道，寻求客户，了解客户需求，促成与客户的合作，完成普惠指标业绩；</p> <p>(2) 负责客户信息收集，为客户提供专业的普惠业务咨询；</p> <p>(3) 负责客户普惠贷款业务申请，并对客户的申请进行调查、分析、评估和初审，撰写调查报告；</p> <p>(4) 负责维护客户关系，为客户提供优质的普惠业务贷前、贷中、贷后服务；</p> <p>(5) 跟进客户普惠贷款资金偿还，催收客户逾期融资；</p> <p>(6) 管理维护客户关系以及客户间的长期合作计划；</p> <p>(7) 与其他部门合作，完善核审流程，加强信用管理，降低风险及损失。</p>	<p>(1) 年龄45周岁（含）以下，大学（含）以上或全日制大专（含）以上（县域支行可放宽至大专（含）以上）；</p> <p>(2) 相关岗位工作年限2年（含）以上；</p> <p>(3) 熟悉商业银行公司业务操作；熟悉当地市场，具有丰富的客户资源；</p> <p>(4) 具备较强的营销意识，具备广泛的政府机关、事业单位资源关系和较强的营销能力者优先考虑；</p> <p>(5) 通过银行业从业人员职业资格考试（公司信贷）优先；</p> <p>(6) 如有能对分行产生重大贡献的业务资源，以上条件可适当放宽。</p>

序号	分行	需求岗位	招聘人数	工作地点	岗位职责	社会招聘条件
20	潍坊分行	党建管理岗	1	潍坊	<p>(1)认真贯彻执行党的方针、政策，工作中坚持组织原则，遵守组织纪律，执行分行党委有关决议，落实执行分行组织部的各项工作部署，具体业务工作在所在党组织领导下开展；</p> <p>(2)协助落实好支部工作制度，如三会一课、主题党日、组织生活会、民主评议、谈心谈话等；</p> <p>(3)做好党员发展的流程管理，审查新发展党员和预备党员转正有关材料，把好党员发展预审关；协助做好党员思想分析，配合抓好党员教育管理工作；</p> <p>(4)做好党费收缴工作，按时足额上缴分行党委，年终做好党费管理使用情况总结；及时准确的为调入、调出党员办理组织关系转接；</p> <p>(5)做好党员、党组织信息管理系统维护工作，及时对“灯塔党建系统”内“发展党员纪实系统”“e支部系统”“党员信息管理系统”等数据库做好维护；</p> <p>(6)协助做好过硬党支部建设、党建课题研究、党员培训等工作；负责做好党务公开、信息报送和宣传报道等；</p> <p>(7)完成分行党委和所在党组织交办的其他党务工作。</p>	<p>(1)中共党员，对党忠诚、热爱党务工作，熟悉党规党纪；</p> <p>(2)全日制大学（含）以上；</p> <p>(3)年龄40周岁（含）以下；</p> <p>(4)相关岗位工作年限2年（含）以上；</p> <p>(5)具有较高的政治理论素养、政策水平和较强的文字组织能力，熟练使用办公软件，有一定的组织协调能力，熟悉党建工作流程。</p>
21	临沂分行	营销团队负责人	2	临沂	<p>(1)围绕年度经营计划，在总分行条线相关制度指引下，管理、决策、指导支行各项业务发展，负责组织完成团队各项计划和任务；</p> <p>(2)统筹安排团队工作，督导工作进展，建立健全考核机制，传达总分行相关业务条线工作指引；</p> <p>(3)根据当地市场环境特点，分析、预测市场前景，提出团队发展战略计划，负责计划落地实施；</p> <p>(4)完成职责范围内的其他工作。</p>	<p>(1)年龄45周岁（含）以下，大学（含）以上或全日制大专（含）以上（县域支行可放宽至大专（含）以上）；</p> <p>(2)相关岗位工作年限2年（含）以上；</p> <p>(3)熟悉银行业务和当地金融市场状况，具有较强的市场开拓和团队管理能力，并拥有丰富的客户资源；</p> <p>(4)具有较强的责任心、职业道德和风险识别能力；</p> <p>(5)资源较丰富者、普惠金融业务经验丰富者优先，情况特优者可适当放宽条件。</p>
22	临沂分行	对公客户经理岗	若干	临沂	<p>(1)负责对客户的各项授信、贷款、贸易融资、票据、投资银行、担保、类信贷等业务进行授信前尽职调查、撰写调查报告，实行贷后检查、存续期管理、监督信贷资金的收回；</p> <p>(2)积极调查市场，主动接触客户，通过不断密切的合作关系，提高已有客户在分行的综合收益，并通过各种合规途径挖掘新客户；</p> <p>(3)在选择优良客户、及时准确把握市场动态和客户经营情况变化的基础上，及时发现风险并采取有效措施化解风险；</p> <p>(4)推进新的金融产品和服务项目，积极为客户办理代收代付、票据解付、信息咨询、财务顾问、资信调查、中介服务等中间业务。</p>	<p>(1)年龄45周岁（含）以下，大学（含）以上或全日制大专（含）以上（县域支行可放宽至大专（含）以上）；</p> <p>(2)相关岗位工作年限2年（含）以上；</p> <p>(3)熟悉商业银行公司业务操作；熟悉当地市场，具有丰富的客户资源；</p> <p>(4)具备较强的营销意识，具备广泛的政府机关、事业单位资源关系和较强的营销能力者优先考虑；</p> <p>(5)通过银行业从业人员职业资格考试(公司信贷)优先；</p> <p>(6)如有能对分行产生重大贡献的业务资源，以上条件可适当放宽。</p>

序号	分行	需求岗位	招聘人数	工作地点	岗位职责	社会招聘条件
23	临沂分行	零售客户经理岗	若干	临沂	<p>(1)做好负债客户的开发、维护和管理；宣传、推介新的零售业务品种；配合开展与本机构相关的各项工作，承办分行交办的其他工作；</p> <p>(2)把握本行零售经营战略，熟练运用金融产品营销策略，结合本行优势和特色产品，积极开展市场营销工作，拓展新客户，营销各类金融产品，并做好老客户的维护和提升工作；</p> <p>(3)深入所辖客户，了解客户的财务状况、经营状况，掌握客户的需求，为客户出谋划策，提供适合的金融产品组合和优质的金融服务，做好客户的理财顾问；协调并组织行内资源为客户提供全面、系统的金融服务，与客户建立良好的合作关系，培育并维护优良的客户群体；</p> <p>(4)搜集、整理、反馈经济、金融以及客户需求的相关信息，及时反馈市场信息和风险预警信号。</p>	<p>(1)年龄45周岁（含）以下，大学（含）以上或全日制大专（含）以上（县域支行可放宽至大专（含）以上）；</p> <p>(2)相关岗位工作年限2年（含）以上；</p> <p>(3)具有较强的营销能力，熟悉市场环境，具有评估客户的能力，能够及时发现业务机会；具有良好的综合素质，能向客户提供优质的服务；</p> <p>(4)通过银行业从业人员职业资格考试(个人理财或个人贷款) 优先；</p> <p>(5)如有能对分行产生重大贡献的业务资源，以上条件可适当放宽。</p>
24	临沂分行	普惠金融客户经理岗	若干	临沂	<p>(1)负责开拓普惠业务渠道，寻求客户，了解客户需求，促成与客户合作，完成普惠指标业绩；</p> <p>(2)负责客户信息收集，为客户提供专业的普惠业务咨询；</p> <p>(3)负责客户普惠贷款业务申请，并对客户的申请进行调查、分析、评估和初审，撰写调查报告；</p> <p>(4)负责维护客户关系，为客户提供优质的普惠业务贷前、贷中、贷后服务；</p> <p>(5)跟进客户普惠贷款资金偿还，催收客户逾期融资；</p> <p>(6)管理维护客户关系以及客户间的长期合作计划；</p> <p>(7)与其他部门合作，完善核审流程，加强信用管理，降低风险及损失。</p>	<p>(1)年龄45周岁（含）以下，大学（含）以上或全日制大专（含）以上（县域支行可放宽至大专（含）以上）；</p> <p>(2)相关岗位工作年限2年（含）以上；</p> <p>(3)熟悉商业银行公司业务操作；熟悉当地市场，具有丰富的客户资源；</p> <p>(4)具备较强的营销意识，具备广泛的政府机关、事业单位资源关系和较强的营销能力者优先考虑；</p> <p>(5)通过银行业从业人员职业资格考试(公司信贷) 优先；</p> <p>(6)如有能对分行产生重大贡献的业务资源，以上条件可适当放宽。</p>
25	临沂分行	党建管理岗	1	临沂	<p>(1)认真贯彻执行党的方针、政策，工作中坚持组织原则，遵守组织纪律，执行分行党委有关决议，落实执行分行组织部的各项工作部署，具体业务工作所在党组织领导下开展；</p> <p>(2)协助落实好支部工作制度，如三会一课、主题党日、组织生活会、民主评议、谈心谈话等；</p> <p>(3)做好党员发展的流程管理，审查新发展党员和预备党员转正有关材料，把好党员发展预审关；协助做好党员思想分析，配合抓好党员教育管理工作；</p> <p>(4)做好党费收缴工作，按时足额上缴分行党委，年终做好党费管理使用情况总结；及时准确的为调入、调出党员办理组织关系转接；</p> <p>(5)做好党员、党组织信息管理系统维护工作，及时对“灯塔党建系统”内“发展党员纪实系统”“e支部系统”“党员信息管理系统”等数据库做好维护；</p> <p>(6)协助做好过硬党支部建设、党建课题研究、党员培训等工作；负责做好党务公开、信息报送和宣传报道等；</p> <p>(7)完成分行党委和所在党组织交办的其他党务工作。</p>	<p>(1)中共党员，对党忠诚、热爱党务工作，熟悉党规党纪；</p> <p>(2)全日制大学（含）以上；</p> <p>(3)年龄40周岁（含）以下；</p> <p>(4)相关岗位工作年限2年（含）以上；</p> <p>(5)具有较高的政治理论素养、政策水平和较强的文字组织能力，熟练使用办公软件，有一定的组织协调能力，熟悉党建工作流程。</p>

序号	分行	需求岗位	招聘人数	工作地点	岗位职责	社会招聘条件
26	临沂分行	审查岗	2	临沂	(1)按制度尽职审查信贷经营部门提报的授信业务； (2)向贷款审查委员会汇报授信业务审查情况，揭示风险，提出审查意见； (3)贯彻执行国家信贷政策以及我行信贷政策、制度、流程，重视该方面的调查研究、总结分析； (4)完成职责范围内的其他工作。	(1)全日制大学（含）以上； (2)年龄40周岁（含）以下； (3)具有2年（含）以上国有、股份制银行、上市银行、大型城商行等相关岗位工作经验； (4)熟悉信贷业务风险管理工作，具备较强的操作风险、法律风险及合规风险分析能力。
27	临沂分行	内控合规岗	1	临沂	(1)负责建立和完善分行信用风险审批的内部控制管理体系，包括制度、信贷流程、管理体制，并组织推动、实施； (2)负责落实监管部门及分行案件防控工作要求，建立健全分行案件防控体系，组织排查案件，并负责对各项检查发现问题的整改纠错； (3)完成职责范围内的其他工作。	(1)全日制大学（含）以上； (2)年龄40周岁（含）以下； (3)相关岗位工作年限2年（含）以上； (4)熟悉合规工作，具备较强的操作风险、法律风险及合规风险分析能力。
28	临沂分行	综合柜员岗	若干	临沂	(1)受理客户业务办理申请，正确、高效地处理各项业务； (2)按要求处理错账、挂账等特殊交易，配合做好查询、冻结、扣划等业务，积极配合各项内外部检查； (3)按要求领用及管理现金、重要空白凭证、有价单证、印章、机具等物品； (4)营业期间，按要求保管相关原始凭证、记账凭证及各类纸质表格等业务资料； (5)负责办理职责权限范围内的其他业务。	(1)大学（含）以上(县域支行可放宽至大专（含）以上)，金融、经济、管理等相关专业； (2)年龄35周岁（含）以下，具有2年（含）以上金融相关岗位工作经历； (3)具有较强的责任心、职业道德和风险识别能力； (4)持有银行业从业资格证书、反洗钱从业资格证书以及反假货币上岗资格证书者优先。

备注：年龄、工作年限、学历等计算截止时间为2020年12月31日