

恒丰银行深圳分行社会招聘岗位情况表-2025年7月8日

序号	分行	需求岗位	岗位类别	招聘人数	工作地点	岗位职责	招聘条件
1	深圳分行	信用审批部 授信审查岗 (公司业务)	专业类	1	深圳	(1) 对权限范围内的授信业务进行审查和风险分析。 (2) 撰写审查报告、对授信业务提出明确审查意见。 (3) 对宏观经济形势、行业区域客户风险状况进行调研分析,保持风险敏锐度。 (4) 完成职责范围内的其他工作。	(1) 年龄40周岁以下,全日制大学本科(含)以上学历。 (2) 银行信贷相关岗位工作年限3年以上,熟悉银行各类金融产品及业务,具有经济、金融、财会、法律等专业基础知识,掌握相关监管政策,对宏观经济形势、行业客户情况有深入了解。 (3) 具有较强的学习能力、沟通能力、风险识别能力、团队合作精神。
2	深圳分行	公司营销团队 负责人	销售类	若干	深圳	(1) 围绕分行年度目标、发展重点,制定团队经营计划,开展经营计划分解、绩效考核、激励分配,提高团队整体绩效,完成分行下达的经营计划及工作任务。 (2) 挖掘市场需求,制定营销方案,推广业务及产品,为客户提供综合金融解决方案,维护客户关系,提高综合收益。 (3) 开展市场调研,组织授信客户准入、贷前调查、贷后管理等工作,有效识别、防范和化解各类经营风险。 (4) 加强客户经理队伍建设,开展日常培训和绩效辅导,提高客户经理的业务能力和业绩水平。 (5) 完成职责范围内的其他工作。	(1) 年龄50周岁以下,大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上学历。 (2) 相关岗位工作年限3年以上,熟悉银行各类金融产品及相关业务,熟悉国家及监管部门对银行业务和产品的管理要求。 (3) 具有较强的市场开拓能力及营销能力、风险识别及管控能力、团队管理能力,并拥有丰富的客户资源。
3	深圳分行	普惠营销团队 负责人	销售类	若干	深圳	(1) 围绕分行年度目标、发展重点,制定团队经营计划,开展经营计划分解、绩效考核、激励分配,提高团队整体绩效,完成分行下达的经营计划及工作任务。 (2) 负责普惠贷款渠道建设、产品推广、产品创新和产品培训等工作,提高客户经理的业务能力和业绩水平。 (3) 开展市场调研,组织授信客户准入、贷前调查、贷后管理等工作,有效识别、防范和化解各类经营风险。 (4) 加强客户经理队伍建设,开展日常培训和绩效辅导,提高客户经理的业务能力和业绩水平。 (5) 完成职责范围内的其他工作。	(1) 年龄50周岁以下,大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上学历。 (2) 相关岗位工作年限3年以上,熟悉银行普惠金融产品及相关业务,熟悉国家及监管部门对银行业务和产品的管理要求。 (3) 具有较强的市场开拓能力及营销能力、风险识别及管控能力、团队管理能力,并拥有丰富的客户资源。
4	深圳分行	公司客户经理岗	销售类	若干	深圳	(1) 开展业务营销,完成分行和部门下达的营销任务。 (2) 拓展客户和市场,根据客户需求,提供有针对性的金融产品和服务,维护客户关系,提高综合收益。 (3) 开展授信项目贷前、贷中、贷后管理,有效识别、防范和化解各类经营风险。 (4) 完成职责范围内的其他工作。	(1) 年龄45周岁以下,大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上学历。 (2) 相关岗位工作年限2年以上,熟悉银行各类金融产品及相关业务,熟悉国家及监管部门对银行业务和产品的管理要求。 (3) 具有较强的市场开拓能力及营销能力、风险识别及管控能力,并拥有良好的客户资源。 (4) 具有较好的团队合作精神和敬业精神和执行力,具有较强的沟通能力、学习能力、文字撰写能力。
5	深圳分行	零售客户经理岗	销售类	若干	深圳	(1) 多渠道引进新个人客户,提升个人管理资产规模。 (2) 零售业务营销拓展,通过公私联动、代办业务等实现批量获客。 (3) 个人贷款类产品的营销和业务办理。 (4) 完成职责范围内的其他工作。	(1) 年龄45周岁以下,大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上学历。 (2) 相关岗位工作年限2年以上,熟悉银行零售金融产品及相关业务,熟悉国家及监管部门对银行业务和产品的管理要求。 (3) 具有较强的市场开拓能力及营销能力、风险识别及管控能力,并拥有良好的客户资源。 (4) 具有较好的团队合作精神和敬业精神和执行力,具有较强的沟通能力、学习能力、文字撰写能力。
6	深圳分行	普惠客户经理岗	销售类	若干	深圳	(1) 负责普惠小微客户的拓展,对客户开展贷前调查,准确把握客户经营动态,根据贷款制度,进行贷中、贷后管理,做好客户日常维护工作,严格执行我行各类风险防控与合规经营政策,对主办普惠小微信贷业务资产质量负责。 (2) 积极配合团队工作,根据营销目标制定并实施营销计划,完成绩效目标。 (3) 负责小微企业客户综合经营,开展公司、零售等相关业务的综合开发。 (4) 完成职责范围内的其他工作。	(1) 年龄45周岁以下,大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上学历。 (2) 相关岗位工作年限2年以上,熟悉银行普惠金融产品及相关业务,熟悉国家及监管部门对银行业务和产品的管理要求。 (3) 具有较强的市场开拓能力及营销能力、风险识别及管控能力,并拥有良好的客户资源。 (4) 具有较好的团队合作精神和敬业精神和执行力,具有较强的沟通能力、学习能力、文字撰写能力。