恒丰银行南京分行社会招聘岗位情况表-2025年10月15日

序号	分行	需求岗位	岗位类别	招聘 人数	工作地点	岗位职责	招聘条件
1	南京分行	支行(含菅业部) 负责人	管理类	1	南原、无锡、南通、扬州、连云港、徐州	1. 围绕年度经营计划管理、决策、指导支行各项业务发展,负责组织完成支行各项计划和任务; 2. 统筹安排支行工作,建立健全考核机制,传达总、分行相关业务条线工作指引; 3. 具有丰富的客户资源和较强的营销能力,能够结合支行区位优势开拓市场,确保合规、高效地达成支行各项业务目标; 4. 完成职责范围内的其他工作。	1. 正职须50周岁(含)以下,大学本科(含)以上学历;副职须45周岁(含)以下,全日制大学本科(含)以上或硕士学位(含)以上(银行从业10年及以上者可放宽至大学本科(含)以上); 2. 正职须具有5年(含)以上相关岗位工作经验,具有同级职务或在下一级职务任职年限满2年;副职须具有3年(含)以上相关岗位工作经验; 3. 具有国有商业银行、政策性银行、全国性股份制商业银行、上市银行、城市商业银行工作经历; 4. 具有较强的市场开拓能力和责任心,了解国家经济、金融方针政策,熟悉监管部门的管理要求以及当地银行业务和金融市场状况,拥有丰富客户资源。
2	南京分行	支行(含营业部) 内设部室负责人	管理类	1	南通、扬州、	1. 协助支行负责人围绕年度经营计划开展各项业务,协助完成支行各项营销计划和任务;制定经营目标计划、措施; 2. 具有丰富的客户资源和较强的营销能力,个人业绩优秀; 3. 做好团队管理,充分结合支行区位优势,带领团队开拓市场,确保合规、高效地达成支行各项业务经营目标; 4. 完成职责范围内的其他工作。	1.45周岁(含)以下,全日制大学本科(含)以上或硕士学位(含)以上(银行从业10年及以上者可放宽至大学本科(含)以上); 2.具有3年(含)以上相关岗位工作经验; 3.具有较强的市场开拓能力和责任心,了解国家经济、金融方针政策,熟悉监管部门的管理要求以及当地银行业务和金融市场状况,拥有丰富客户资源。
3	南京分行	市场拓展部负责人 (对公、普惠、零 售、同业)	销售类	1	南京、无锡、南通、扬州、	1. 组建对公业务/普惠业务/零售业务营销团队,制定经营目标计划、措施; 2. 组织开展客户营销工作,采取有效措施,确保完成经营目标; 3. 做好内部管理、人员培训工作,调动员工积极性和创造性,提高客户经理的业务素质和营销能力; 4. 组织本部门做好客户情况调查、客户资源维护等工作; 5. 组织市场营销活动,为客户提供交流平台,有效推进营销业务的发展; 6. 完成职责范围内的其他工作。	1.50周岁(含)以下,大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上学历; 2.具有3年(含)以上相关岗位工作经验; 3.熟悉经济金融政策及法律法规,熟悉各类银行业务、产品及相关流程; 4.拥有较为丰富的本地市场资源,具有较强的市场开拓、管理协调和风险控制能力,业务拓展渠道丰富和团队建设能力较强者优先。

第1页,共1页